

Enterprise CAD Viewing

5 Möglichkeiten, wie eine effektive CAD-Zusammenarbeit den Unternehmenserfolg beschleunigen kann.

Einführung

5 Möglichkeiten für eine effiziente CAD-Zusammenarbeit

1. Design

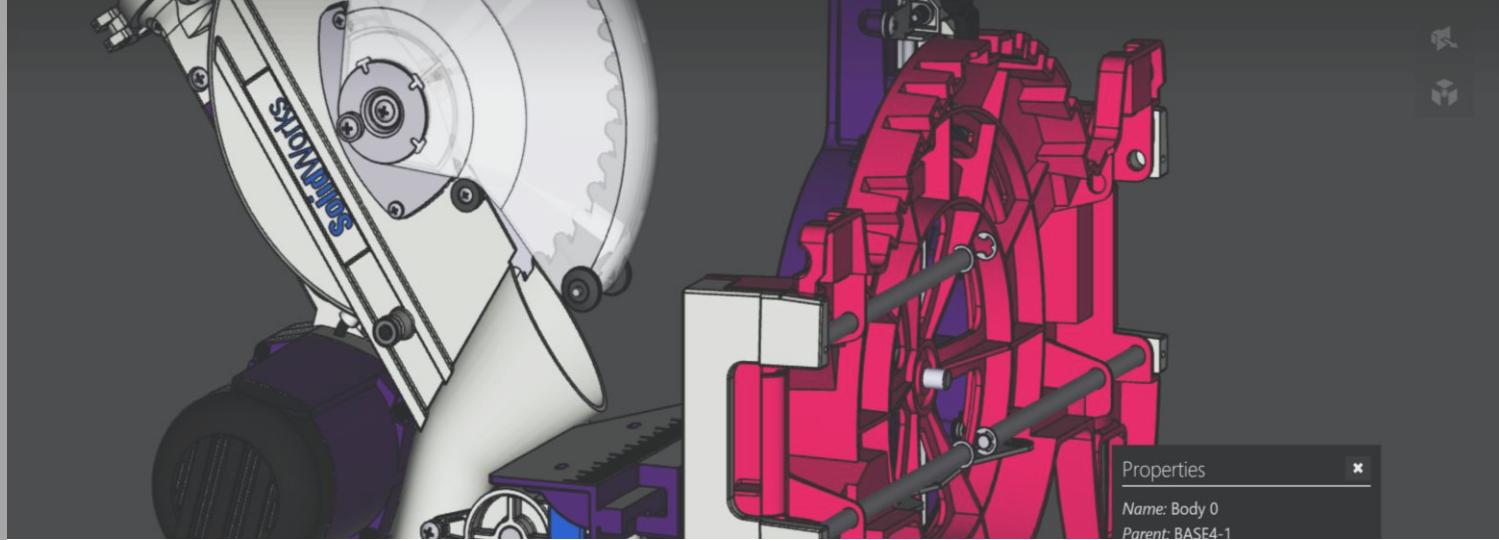
2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des Kundenengagements

4. Optimierung des Marketingmaterials

5. Optimierung der Lieferantenkommunikation

Fazit



Enterprise CAD Viewing

Die Produktentwicklung ist komplizierter denn je geworden. Hersteller stehen durch die Auswirkungen des „Internets der Dinge“ (IoT) vor massiven Herausforderungen. Ingenieure versuchen herauszufinden, wie sie ihren Produkten angesichts der Implementierung umfangreicherer Intelligenz einen Mehrwert verschaffen können, um „smarte Produkte“ herzustellen. Die Organisation der Produktentwicklung erfordert den Umgang mit Distributionsteams, sich verändernden Technologien, anspruchsvollen Kunden, strikteren Anforderungen und globalen Lieferketten. Designteams sollen schneller, pünktlich und noch unter dem Budget komplette Projekte fertigstellen.

Diese Herausforderung erfordert eine intensivere Kooperation intern und extern, so z.B. mit Zulieferern. Gemäß der Accentures Forschung zum Thema „schnelle Innovation“ und Produktentwicklung werden bis zu 80 Prozent bis zur Markteinführungen mit Wartezeiten abgewickelt, was sich negativ auf Gewinnspannen auswirkt und den Erstanbietervorteil untergräbt.

Einführung

5 Möglichkeiten für eine effiziente CAD-Zusammenarbeit

1. Design

2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des Kundenengagements

4. Optimierung des Marketingmaterials

5. Optimierung der Lieferantenkommunikation

Fazit



Enterprise CAD Viewing

Wenn es darum geht, den Design- und Herstellungsprozess zu beschleunigen, müssen wir Verzögerungen und Zeitfresser abschaffen. Bedauerlicherweise vergeuden gut bezahlte Ingenieure Zeit damit, Screenshots von CAD-Dateien in geringer Auflösung zu teilen und zudem versehentlich die Arbeit anderer doppelt zu machen. Die mangelnde Effizienz interner und externer CAD-Zusammenarbeit bleibt weiterhin eine Herausforderung beim Produktdesign. Während CAD-Tools sich in den letzten 30 Jahren sehr stark entwickelt haben, denken die meisten Menschen, dass CAD-Dateien exklusiv den Engineering- und Designabteilungen ihres Unternehmens vorbehalten sind. Jedoch ist der Wert der Nutzung von CAD über das Designteam hinaus für ein Unternehmen beachtlich. Viele Abteilungen müssen Zugriff auf wertvolle Informationen erhalten, die in CAD-Dateien enthalten sind.

Enterprise CAD Viewing

In diesem eBook präsentieren wir 5 Möglichkeiten, wie eine effektive CAD-Zusammenarbeit den Unternehmenserfolg beschleunigen kann.

- 1. Designbeschleunigung**
- 2. Umsatzergebnisbeschleunigung**
- 3. Bereicherung des Kundenengagements**
- 4. Optimierung des Marketingmaterials**
- 5. Optimierung der Lieferantenkommunikation**

In der Vergangenheit war es zu teuer, Nicht-Ingenieuren CAD-Tools zur Verfügung zu stellen und in einigen Fällen ist der ROI für Ingenieure, die nicht täglich CAD verwenden, fraglich. Mit Actifys Enterprise CAD-Angebot stellt dies nicht länger ein Hindernis dar und bietet Ihrer gesamten Organisation erschwinglichen Zugriff auf CAD-Daten. Sie müssen Ihren CAD-Zugriff nicht länger einschränken. Jeder in Ihrem Unternehmen sollte Zugang zu erschwinglichen CAD-Tools haben, um als Unterstützung der täglichen Aufgaben die nötigen Informationen zu sammeln. Wenn Sie in ein anderes CAD-System als in Ihre eigentliche CAD-Erstellungsplattform eingebunden sind, können Sie dennoch von sämtlichen Vorteilen des neutralen CAD-Pakets von Actify profitieren, um die Kommunikation und Zusammenarbeit zu fördern. Kompatibel mit den meisten großen CAD-Systemen.

Einführung

5 Möglichkeiten für eine effiziente CAD-Zusammenarbeit

1. Design

2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des Kundenengagements

4. Optimierung des Marketingmaterials

5. Optimierung der Lieferantenkommunikation

Fazit

5 Möglichkeiten, wie eine effektive CAD-Zusammenarbeit den Unternehmenserfolg beschleunigen kann.

1. Design

Designkollaboration kann den Entwicklungsprozess durch schnelle Feedbackzyklen beschleunigen. Designteams und Hersteller können zur Optimierung der internen Kommunikation kosteneffektive CAD-Anzeigesoftware verwenden, um schneller an die optimale Designlösung zu kommen, statt lange herum zu diskutieren. Die CAD-Zusammenarbeit ermöglicht einen schnellen Zugriff auf Feedbacks, was eine schnellere Markteinführung ermöglicht.

2. Umsatzergebnis

Zur Erstellung eines Angebotes, muss das Vertriebsteam mit den Design- und Produktionsteams zusammenarbeiten, um die Produktionskosten genau zu bestimmen. Daher kann die Bearbeitungszeit für ein Angebot sehr viel Zeit in Anspruch nehmen und für das Vertriebsteam recht arbeitsaufwendig sein. Erfahren Sie, wie Sie mehr aus Ihren 3D- und 2D-Produktdaten herausholen können, wenn Angebots- und Kostenvoranschlagsaktivitäten ohne die Notwendigkeit kostenintensiver CAD-Programme unterstützt werden.

3. Bereicherung des Kundenengagements

Erreichen Sie Ihre Kunden - ungeachtet des ursprünglich verwendeten CAD-Systems, wenn es um Designüberprüfungen und Ideensammelungsmeetings geht. Actify's SpinFire stellt Ihnen die Tools bereit, mit denen Sie die Produktkommunikation bereits zeitig im Designprozess starten können. Die Kompatibilität mit den meisten großen CAD-Systemen bedeutet, dass SpinFire eine perfekte Plattform für neutrale Zusammenarbeit mit Ihren Kunden und anderweitig beteiligten Personen darstellt.

4. Optimierung des Marketingmaterials

Sie investieren viel Zeit und Geld in die Entwicklung Ihrer Produkte und möchten sicherstellen, dass Ihre Endkunden sofort ein positives Feedback zum Produkt zurückmelden. Verwenden Sie SpinFire, um Illustrationen, fertige Bilder und Marketingmaterial für Schulungs- und Nutzerdokumentation zu erstellen. SpinFire arbeitet nahtlos mit Microsoft® Office zusammen, um selbst die komplexesten Angelegenheiten auf einfache Weise zu kommunizieren.

5. Optimierung der Lieferantenkommunikation

Die Fähigkeit, effizient mit Designbeteiligten und Lieferkettenpartnern zusammenzuarbeiten wird zunehmend bedeutsamer. Teilen und prüfen Sie neue Designs zusammen mit Lieferanten. SpinFire hilft Ihnen bei der schnellen Evaluierung und dem Bezug bester Komponenten.

Einführung

5 Möglichkeiten für
eine effiziente CAD-
Zusammenarbeit

1. Design

2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des
Kundenengagements

4. Optimierung des
Marketingmaterials

5. Optimierung der
Lieferanten-
kommunikation

Fazit

1. Design

Es gibt große operative Vorteile in Bezug auf effektive Designzusammenarbeit.

Durch schnelleren Zugriff auf Feedback werden Zeitaufwand und Kosten reduziert, was zu einem frühzeitigeren „Breakeven-Point“ und zu höheren Gewinnen führt. Sie kommen schneller auf den Markt und generieren somit auch früher Gewinne. Nutzen Sie die Vorteile einer effektiven Zusammenarbeit zwischen Ihren Entwicklungsteams.

Designkollaboration kann den Entwicklungsprozess durch schnelle Feedback-Zyklen beschleunigen. Designteams und Hersteller können kosteneffektive CAD-Viewing Software zur Optimierung der Kommunikation und Zusammenarbeit nutzen, um schneller an die optimale Designlösung zu kommen, statt lange zu diskutieren. Die CAD-Kollaboration ermöglicht einen schnellen Zugriff auf Feedbacks, was eine schnellere Markteinführung ermöglicht.

Müssen Ihre Ingenieure und Ihr Management zeitaufwendige Meetings besuchen und manuelle Design- Updates bereitstellen? Dies hält letztlich Arbeitskräfte von ihren Kernverantwortlichkeiten ab und frisst wertvolle Designzeit. Die Zusammenarbeit sollte ein fortwährendes Bemühen um Informationsteilung sein, damit die Lösung als Team schneller gefunden wird.

Es gibt viele Jobfunktionen im Unternehmen, die Informationen aus technischen Dokumenten und CAD-Dateien erfordern, um ihre Arbeit zu unterstützen. SpinFire Ultimate ist dafür gemacht, dem Unternehmen einen kosteneffektiven Zugriff auf CAD-Dateien und Informationen zu gewähren. SpinFire ist durch seine Bedienerfreundlichkeit für eine schnelle Implementierung und schnelle Nutzung gemacht. Durch den Zugriff auf native CAD-Dateien ist es möglich, schnelles Feedback an Designteams zu übermitteln, zu interagieren und gemeinsam an Designdaten zu arbeiten.

Einführung

5 Möglichkeiten für
eine effiziente CAD-
Zusammenarbeit

1. Design

2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des
Kundenengagements

4. Optimierung des
Marketingmaterials

5. Optimierung der
Lieferanten-
kommunikation

Fazit

2. Umsatzergebnis

Zur Erstellung eines Angebotes muss das Vertriebsteam mit den Design- und Produktionsteams zusammenarbeiten. Um die Produktionskosten genau zu bestimmen. Daher kann die Bearbeitungszeit für Angebote sehr viel Zeit in Anspruch nehmen und für das Vertriebsteam arbeitsaufwendig sein. Vertriebs- und Kostenvoranschlagsteams müssen auf technische Ressourcen zugreifen, um verschiedene CAD-Dateiformate in einer praktikablen Anwendung auszulesen, einzusehen und Maße auszuwerten. Erfahren Sie, wie Sie mehr aus Ihren 3D- und 2D-Produktdaten herausholen können, wenn Angebots- und Kostenvoranschlagsaktivitäten ohne die Notwendigkeit kostenintensiver CAD-Programme unterstützt werden.

Actify SpinFire ist mehr als nur ein Viewer. Wenn Sie Ihr Produktmodell mit weiteren Beteiligten des Projektteams teilen, können Sie es drehen, spezielle Bereiche dichter heranzoomen und Änderungsanfragen sowie Kundenfeedback direkt in der Anwendung eingeben.

SpinFire wurde so konzipiert, dass alle Mitarbeiter eines Unternehmens damit arbeiten können. Dabei achtete man auf die Technologie und Funktionen, um CAD-Funktionen zu gewährleisten, die in der Lage sind, Designs näher zu untersuchen. Mit SpinFire können Vertriebsteams auf einfachste Weise übermittelte CAD-Dateien einsehen, ausmessen oder auszeichnen. Möglicherweise erspart man sich für den ersten Überblick Design- und Engineering-Abteilungen mit zu involvieren. Durch die Abspeicherung der nativen CAD-Formate in SpinFires neutralem .ACT3D-Format kann gemeinsam an bestimmten Komponenten gearbeitet werden und die Daten sind in einer praktikablen Anwendung zugänglich für das gesamte Unternehmen. Sie sind somit nicht nur auf Ingenieure und Designer begrenzt.

Einführung

5 Möglichkeiten für
eine effiziente CAD-
Zusammenarbeit

1. Design

2. Umsatzergebnis

**3. Bereicherung des
Kundenengagements**

4. Optimierung des
Marketingmaterials

5. Optimierung der
Lieferanten-
kommunikation

Fazit

3. Bereicherung des Kundenengagements

Erreichen Sie Ihre Kunden – unabhängig vom eingesetzten CAD-System - ,wenn es um Designüberprüfungen und Brainstorming- Meetings geht. Actify SpinFire stellt Ihnen die Tools bereit, mit denen Sie die Produktkommunikation bereits frühzeitig im Designprozess starten können. SpinFire ist eine perfekte Plattform für die neutrale Zusammenarbeit mit Ihren Kunden und weiteren beteiligten Personen, kompatibel mit den gängigsten großen CAD-Systemen.

Viele Unternehmen nehmen neue Innovationen an, um ihre Entwicklungsinitiativen durch die Zusammenarbeit mit Kunden zu garantieren und neue Produktentwicklungen zu optimieren. Die Rolle, die digitale Umgebungen und passende Software für die Akquise von Kunden im Bereich Produktdesign und Prüfung spielt, bietet die Möglichkeit, nachhaltige Innovationen durch die Zusammenarbeit mit Kunden zu erzielen. Effektive Kommunikation ist ein zentrales Argument bei der Zufriedenstellung von Kunden und Optimierung der Produktqualität. SpinFire nimmt Änderungsanfragen und Feedback entgegen, um den Entwicklungsteam zu helfen, sich schnell an die sich verändernden Kundenanforderungen anzupassen. Ein gewinnbringendes „Nebenprodukt“ ist die gesteigerte Kundenbindung. Kunden bleiben einem Partnerunternehmen treu, wenn es effektiv arbeitet, die Ideen sofort umgesetzt und auf Kundenwünsche optimal eingegangen werden kann. Der Kunde fühlt sich wahrgenommen und verstanden.

Einführung

5 Möglichkeiten für
eine effiziente CAD-
Zusammenarbeit

1. Design

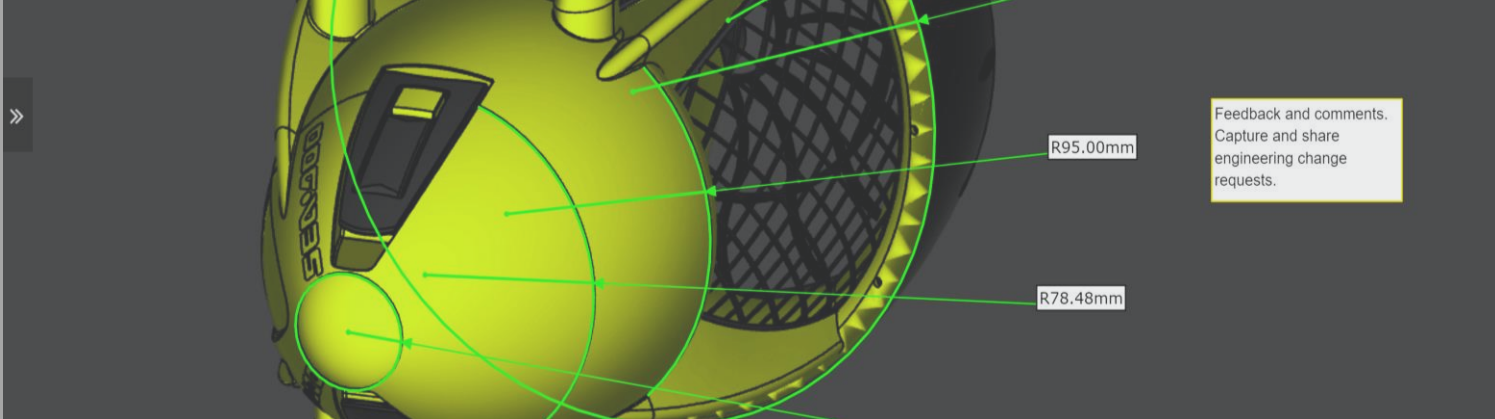
2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des
Kundenengagements

**4. Optimierung des
Marketingmaterials**

5. Optimierung der
Lieferanten-
kommunikation

Fazit



4. Optimierung des Marketingmaterials

Sie investieren viel Zeit und Geld in die Entwicklung Ihrer Produkte und möchten sicherstellen, dass Ihre Kunden den ersten Eindruck als eine gute Erfahrung verbuchen können. Verwenden Sie Actify SpinFire, um Illustrationen, fertige Bilder und Marketingmaterial für Schulungs- und Benutzerhandbücher zu erstellen. SpinFire arbeitet nahtlos mit Microsoft® Office zusammen, um selbst die komplexesten Angelegenheiten auf einfache Weise zu kommunizieren.

Es kommt vor, dass Konstrukteure von der eigentlichen Arbeit durch die Marketingabteilung abgehalten werden, die schnell von einem neuen Produkt ein Bild in hoher Auflösung oder eine gerenderte Darstellung benötigen. Diese sind aber oftmals zu beschäftigt, um sich auch noch um diese Anfragen kümmern zu können. Als Ergebnis dessen entsteht ein Engpass, um an die wertvollen technischen Informationen zu kommen, von CAD-Bildern bis hin zu Teilefunktionen. Bei dem Einsatz von SpinFire bedarf es lediglich der Anforderung, dass das Modell dementsprechend vom Engineering zu teilen ist. Binnen Sekunden erhält Marketing die gewünschten Informationen. Und das mit nur ein paar Mausklicks.

Actify SpinFire ist eine einfache, benutzerfreundliche Schnittstelle, die so gut wie keinerlei Schulung erfordert. Die minimale Lernkurve stellt sicher, dass selbst nicht-technische Mitarbeiter professionelle 3D-Darstellungen und technische Dokumentation nahezu sofort veröffentlichen können.

Einführung

5 Möglichkeiten für
eine effiziente CAD-
Zusammenarbeit

1. Design

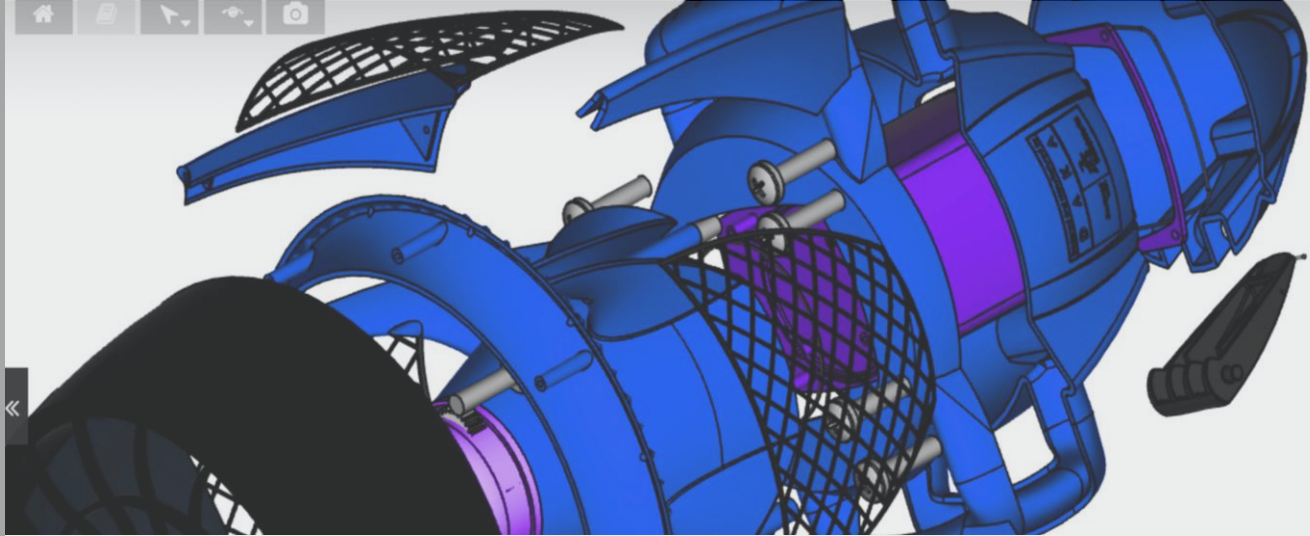
2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des
Kundenengagements

**4. Optimierung des
Marketingmaterials**

5. Optimierung der
Lieferanten-
kommunikation

Fazit



4. Optimierung des Marketingmaterials

Führen Sie Produkte durch Erstellung von Renderings in 3D-Optik für Präsentationen und Broschüren vor. Erstellen Sie PowerPoint-Präsentationen und Word-Dokumente mit eingebettetem CAD-Inhalt, indem Sie einfach die Office-Integration von SpinFire nutzen. Erstellen Sie technische Illustrationen, die Ihrer Produktdokumentation eine neue Klarheit über die Informationsvielfalt des Produktes liefern.

Sie können parallel zur Produktentwicklung technische Dokumentationen erstellen. Ihre Marketingunterlagen sind präsentierbar, sobald Ihr Produkt fertiggestellt ist. Vereinfachen Sie die abteilungsübergreifende Kommunikation, indem Sie ein interaktives CAD-Modell in Ihre technische Kommunikation implementieren. Sie können so Werkstattfehler minimieren und Sprachbarrieren vermeiden.

Helfen Sie Ihrem Unternehmen dabei, selbst die komplexesten Produkte durch Teilen der CAD- und Grafik-Daten deutlich und effizient innerhalb eines großen Bereichs der technischen Kommunikation zu verbreiten. Hierzu zählen Produktbedienungsanleitung, Schulungsmaterial, Montageanweisungen und Produktbroschüren.

Einführung

5 Möglichkeiten für eine effiziente CAD-Zusammenarbeit

1. Design

2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des Kundenengagements

4. Optimierung des Marketingmaterials

5. Optimierung der Lieferantenkommunikation

Fazit

5. Optimierung der Lieferantenkommunikation

Teilen und prüfen Sie neue Designs zusammen mit Lieferanten. SpinFire hilft Ihnen bei der schnellen Evaluierung und dem Bezug bester Komponenten. Die Fähigkeit, effizient mit Designbeteiligten und Lieferanten oder Zulieferern zusammenzuarbeiten wird zunehmend bedeutsamer.

Die einzige und gleichzeitig größte Herausforderung für Designer und Ingenieure ist es, sich auf dem gleichen Stand der Fertigung zu befinden. Die Produktentwicklung bei Designteams und globalen Lieferketten an verschiedenen Orten bleibt weiterhin eine Herausforderung. Effektive Kommunikation ist der Schlüssel, um dennoch bessere Entscheidungen zu treffen und bessere Produkte zu produzieren.

Actify SpinFire ist eine neutrale CAD-Viewing Plattform für das Unternehmen, in der Sie Produktdesigns einsehen und Teile prüfen können, um die Zusammenarbeit und das Teilen von CAD-Daten mit Kollegen und Lieferpartnern unterstützen zu können.

SpinFire ist das perfekte Werkzeug für eine effektive Zusammenarbeit, wenn Sie es mit Lieferanten zu tun haben. Verwenden Sie ein 3D-Modell zusammen mit Markups und Kommentaren als visuelle Unterstützung, um die Kommunikation zu fördern und schnell Designanforderungen und Einschränkungen zu übertragen. All diese Informationen können in einer einzigen, komprimierten ACT3D-Datei enthalten sein. SpinFire kann CAD-Daten aus vielen bekannten CAD-Dateiformaten in ein kompaktes, neutrales Format umwandeln, um dieses mit internen und externen Teams zu teilen.

Wir leben in einer Welt mit unzähligen CAD-Systemen und deswegen haben wir SpinFire Ultimate programmiert. SpinFire Ultimate nutzt branchenführende Importbibliotheken, um reibungslos mit allen bekannten CAD-Softwaresystemen zu arbeiten.

Einführung

5 Möglichkeiten für
eine effiziente CAD-
Zusammenarbeit

1. Design

2. Umsatzergebnis

3. Bereicherung des
Kundenengagements

4. Optimierung des
Marketingmaterials

5. Optimierung der
Lieferanten-
kommunikation

Fazit

Fazit

Wo bleibt die ZEIT?

Wir müssen mangelnde Effizienz und Verzögerungen im Entwicklungsprozess beseitigen. Leider verschwenden gut bezahlte Ingenieure ihre Zeit damit Kollegen und andere Fachbereiche mit Produktinformationen zu versorgen und werden dadurch unfreiwillig zu einer Engstelle für wichtige Produktdetails.

Entdecken Sie den Business Value bei der Verwendung von CAD abseits des Designteams

Aus der Historie heraus war und ist es zu teuer für jeden ein CAD-Tool bereitzustellen. Mit Actifys „Enterprise-CAD-Viewing“ Lösung stellt dies jedoch nicht länger ein Hindernis dar und bietet Ihrer gesamten Organisation erschwinglichen Zugriff auf CAD-Daten. Viele Abteilungen im Unternehmen müssen Zugriff auf wertvolle Informationen erhalten um ihre täglichen Aufgaben zu meistern. Diese sind in CAD-Daten enthalten sind. Actify SpinFire ist eine einfache, benutzerfreundliche Schnittstelle, die für alle Mitarbeiter im Unternehmen konzipiert wurde und quasi keinerlei Schulung erfordert.

Fordern Sie noch heute eine SpinFire-Testversion an und entdecken Sie die neue effektive Zusammenarbeit im CAD-Bereich, die den Erfolg in Ihrem Unternehmen beschleunigen kann.

Fordern Sie eine kostenlose Testversion an.



Über Actify

Actify, Inc. ist zu 100 % auf die Bereitstellung von Lösungen fokussiert und revolutioniert so die Art, in der Produktdaten und Produktinformationen unternehmensübergreifend und innerhalb des gesamten Entwicklungslebenszyklus verwaltet und geteilt werden. Actify versteht Produktdaten, angefangen von der Produktdefinition des Originalkonstruktors beim Engineering bis zu disparaten Produktdaten über das erweiterte Unternehmen eines Herstellers.

United States

150 Post Street, Suite 660
San Francisco, CA 94108
USA

sales@actify.com

p: +1 415 227 3800

f: +1 415 227 3802

United Kingdom

14-18 Hill Street
Edinburgh EH2 3JZ
UK

enquiries@actify.com

p: +44 1455 635522

EMEA (Europe, Middle East & Africa)

Otto-Hahn-Strasse 13b
85521 Riemerling
Germany

saleseurope@actify.com

p: +49 89 4161511 0

f: +49 89-4161511 99